



**Программа экспортных семинаров Школы экспорта
АО «Российский экспортный центр»
на базе Центра поддержки экспорта Камчатского края в 2019 г.**

- 25, 26
июня
(12 часов)
- Семинар 1 «Основы экспортной деятельности»**
- Введение в экспорт как в проект
 - Выбор рынка и поиск покупателя
 - Подготовка продукта к требованиям рынка/покупателя
 - Переговоры с покупателем и заключение внешнеторгового контракта
 - Производство
 - Подготовка продукта к экспорту (таможня) и доставке (логистика)
 - Оплата (валютные платежи). Риски в экспортной деятельности
 - Государственная поддержка экспортного проекта
- 11
июля
(8 часов)
- Семинар 2 «Маркетинг как часть экспортного проекта»**
- Введение в маркетинг как часть экспортного проекта
 - 1Р Продукт
 - 2Р Цена
 - 3Р Место
 - 4Р Продвижение
- 30
июля
(8 часов)
- Семинар 3 «Эффективная деловая коммуникация для экспортеров»**
- Знакомство с потенциальным покупателем
 - Подготовка к деловым переговорам
 - Первая стадия переговоров: начало переговоров, обмен мнениями, первые предложения
 - Вторая стадия переговоров: дебаты
 - Третья и четвертая стадии переговоров: конкретные предложения, принятие решений и завершение переговоров
- 14, 15
августа
(16 часов)
- Семинар 5 «Финансовые инструменты экспорта»**
- Особенности экспортного финансирования: какие условия по экспортному контракту требуют поиска финансовых инструментов
 - Карта финансовых рисков экспортера
 - Финансовые инструменты для экспортера: финансирование и защита от рисков
 - Финансовые организации и институты поддержки экспорта: опыт и навыки взаимодействия
- 29
августа
(8 часов)
- Семинар 4 «Правовые аспекты экспорта»**
- Базовые международные правовые акты, регулирующие внешнеторговую деятельность
 - Международное частное право;
 - Обзор рынка юридических консультантов
 - Интеллектуальная собственность



- 12 сентября (8 часов) **Семинар 6 «Документационное сопровождение экспорта»**
- Правовые возможности выхода на экспорт
 - Нетарифное регулирование экспорта
 - Документационное обеспечение экспортного контроля
 - Валютные расчеты
 - Документы валютного контроля
- 25 сентября (8 часов) **Семинар 7 «Таможенное регулирование экспорта»**
- Таможенное регулирование: общий обзор
 - Таможенные процедуры
 - Классификация товаров
 - Таможенные платежи. Таможенная стоимость вывозимых товаров
 - Страна происхождения товаров
 - Декларирование товаров
 - Ответственность за нарушения таможенных правил. Обжалование
- 17 октября (8 часов) **Семинар 9 «Возможности онлайн-экспорта»**
- Понятие трансграничной интернет-торговли;
 - Модели интернет-торговли
 - Способы ведения экспортной торговли. Маркетплейс или собственный интернет-магазин
 - Маркетинг и продажи
 - Платежи
 - Фулфилмент
 - Примеры маркетплейсов для моделей бизнеса онлайн-экспорта
- 31 октября (8 часов) **Семинар 10 «Налоги в экспортной деятельности»**
- Выбор системы налогообложения в связи с осуществлением экспортной деятельности;
 - Налоговые риски бизнеса на общей системе налогообложения при реализации экспортного проекта
 - Налоговая проверка: опыт и навыки взаимодействия
- 14 ноября (8 часов) **Семинар 8 «Логистика для экспортеров»**
- Рынок транспортно-логистических услуг
 - Правовые и организационные аспекты логистической деятельности
 - Транспортная логистика
 - Транспортная документация
 - Договорные отношения с логистическим провайдером
 - Страхование транспортных рисков
 - Тара, маркировка, упаковка
 - Складская логистика
 - Логистика в электронной коммерции
- 27, 28 ноября (16 часов) **Семинар 11 «Продукты Группы Российского экспортного центра»**
- Нефинансовые продукты Группы РЭЦ;
 - Финансовые продукты Группы РЭЦ